



# mais magazine

ESPECIAL EMAF 2023

**19º\_ FEIRA INTERNACIONAL  
DE MÁQUINAS, EQUIPAMENTOS  
E SERVIÇOS PARA A INDÚSTRIA**

**WWW.EMAF.EXPONOR.PT**

Exponor - Feira Internacional do Porto  
Av. Dr. António Macedo, 574 - Leça da Palmeira  
4454-515 Matosinhos, Portugal

**EMAF**



**TRANSFORMING  
THE INDUSTRY**



**31 MAIO >  
03 JUNHO  
2023**

# JMATOS®

AIR QUALITY. INDUSTRIAL SOLUTIONS.



SOLUÇÕES DE ENGENHARIA



DESPOEIRAMENTO INDUSTRIAL



CABINES DE PINTURA E ACABAMENTO



ATEX ANTI-INCÊNDIO



ELIMINAÇÃO DE DETRITOS



ENERGIA E AQUECIMENTO



MONTAGENS E ASSISTÊNCIA



INSONORIZAÇÃO DE VENTILADORES



VENTILAÇÃO ADIABÁTICA E INDUSTRIAL



WE CARE ABOUT THE AIR YOU BREATHE!

[www.jmatos.com](http://www.jmatos.com)



31 MAIO >  
03 JUNHO  
2023

19ª FEIRA INTERNACIONAL DE MÁQUINAS, EQUIPAMENTOS E SERVIÇOS PARA A INDÚSTRIA

[WWW.EMAF.EXPONOR.PT](http://WWW.EMAF.EXPONOR.PT)

VISITE-NOS  
PAVILHÃO 3 >  
STAND A23



# Especial EMAF

A EMAF - Feira Internacional de Máquinas, Equipamentos e Serviços para a Indústria, é considerada a maior feira nacional do setor. A Exponor acolhe, de 31 de maio a 3 de junho, a 19ª edição com cerca de 430 expositores, esperando-se mais de 20 mil visitantes profissionais durante os quatro dias da feira.

A forte presença internacional tem sido uma das características destes eventos, e este ano não é exceção. Das 85 empresas estrangeiras confirmadas destaca-se a forte “presença espanhola”, como nos revela nesta edição o Diretor Geral da Exponor, Diogo Barbosa. Mas há ainda empresas de França, Suíça, Itália e Alemanha, por exemplo.

A “Transformação Digital da Indústria” é o mote desta edição da EMAF, num repto lançado aos mais variados profissionais, ou seja, empresários, consultores, projetistas, gestores e decisores, para que se debatam as necessidades “das empresas no contexto global” e se olha para o futuro de um setor que “tem vindo a ser especialmente testado no contexto social, político e económico dos últimos anos.”

É a própria Exponor que avança alguns números interessantes sobre a digitalização da indústria, retirados das conclusões do estudo da multinacional francesa Schneider Electric e da consultora Omdia.

Quase todas as empresas inquiridas (94%) consideram que a “transformação digital terá um forte impacto nas suas operações nos próximos anos”. 78% destas já estão a “implementar ativamente iniciativas digitais”, mas 50% ainda não se consideram “totalmente capacitadas”.

Paralelamente à exposição há muitas atividades a decorrer, desde conferências a workshops ou entrega de prémios, por exemplo.

É um olhar sobre o futuro que nos espera na Exponor, em Leça da Palmeira, e nestas páginas, na sua Mais Magazine.

## ÍNDICE

### Bresimar

Pág.6

### Motofil

Pág.8

### Gupelaser

Pág.10

### ADIRA

Pág.12

### MF Martins

Pág.20

### TDF Portugal

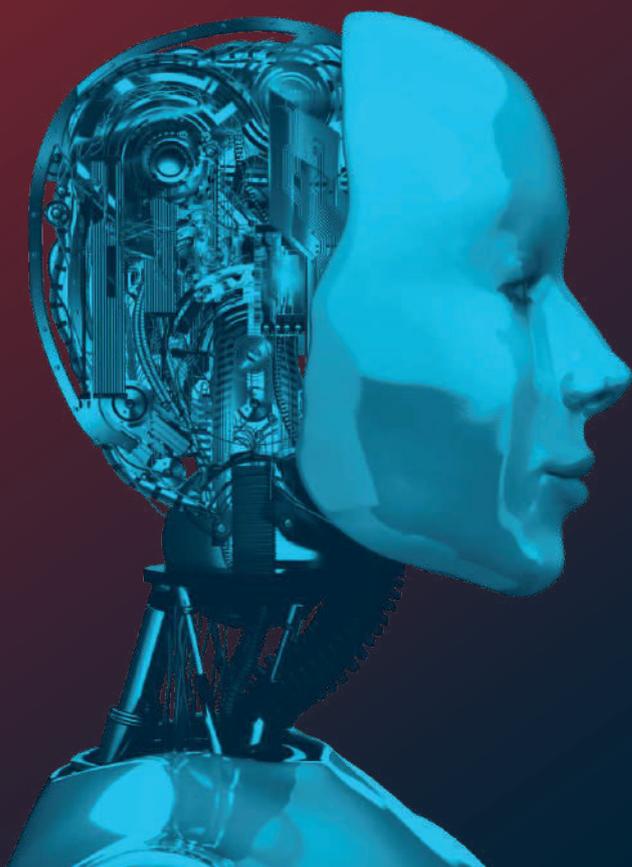
Pág.22

### Micronsense

Pág.24

### Ansell

Pág.30



# EMAF

Ufi  
Approved  
Event



**TRANSFORMING  
THE INDUSTRY**

## FICHA TÉCNICA

**Propriedade** Litográfis - Artes Gráficas, Lda. | Litográfis Park, Pavilhão A, Vale Paraíso 8200-567 Albufeira

**NIF** 502 044 403 **Conselho de Administração** Sérgio Pimenta **Participações sociais**

Fátima Miranda; Diana Pimenta; Luana Pimenta (+5%) **Assessora de Administração**

Carla Rodrigues **Gestores de Conteúdo** Hugo Miguel Midão, Manuel de Melo

**Diretor Editorial** João Malainho **Jornalistas** Diana Correia, Tiago Costa **Design**

**Gráfico** Departamento Criativo Litográfis **Redação e Publicidade** Rua António

da Costa Viseu, 120 4435-104 | Rio Tinto **E-mail** geral@maismagazine.pt **Site**

www.maismagazine.pt **Periodicidade** Mensal **Estatuto Editorial** Disponível em

www.maismagazine.pt **Impressão** Litográfis - Artes Gráficas, Lda. **Depósito Legal**

490783/21

Maio de 2023

# Exponor acolhe edição de 2023 da EMAF

A Exponor é um dos espaços mais relevantes no panorama nacional no que diz respeito à organização de eventos de grande dimensão. Ao longo do ano acolhe uma série de feiras sobre as mais diversas temáticas, em Leça da Palmeira, sendo que entre 31 de maio a 3 junho será o palco da 19ª edição da EMAF. Este é o maior evento português do setor industrial, como nos conta Diogo Barbosa, Diretor Geral da Exponor



Diogo Barbosa, Diretor Geral da Exponor

**Começamos esta conversa por falar sobre a Exponor. Quais as características diferenciadoras deste espaço que o tornam tão diferenciado?**

A Exponor é muitas vezes associada a apenas um espaço físico, contudo, é na realidade uma empresa de organização de feiras e eventos que se sustenta em duas vertentes de negócio: a organização de feiras próprias e a gestão do recinto. Enquanto recinto, temos mais de 45 000 m<sup>2</sup> cobertos, 150 000 m<sup>2</sup> descobertos, 2500 lugares de estacionamento, sete postos de restauração, um auditório com a capacidade máxima de 945 pessoas sentadas e ainda duas grandes salas polivalentes. Estas características fazem do recinto da Exponor o local ideal para receber grandes feiras e eventos.

Temos muito orgulho no portfólio que apresentamos anualmente, composto por grandes feiras que são uma referência nacional nos setores que representam. Destacamos a EMAF, o maior evento português do setor industrial, a Expocométrica, que é a maior feira de beleza da Península Ibérica e a CONCRETA, uma feira especializada nos setores de construção, arquitetura, engenharia e design. A diversidade que apresentamos aos nos-

sos visitantes demonstra que a Exponor é, sem dúvida, uma referência ibérica no setor das Feiras. Temos ainda como grande objetivo criar eventos direcionados para nichos de mercado, que tragam valor a um determinado setor da economia. Para isto, continuamos a apresentar um recinto atual e a expandir a nossa atuação para outros espaços, tendo já três eventos nestas condições.

**De 31 de maio a 3 junho a Exponor acolherá a EMAF 2023. O que se pode esperar para a edição deste ano da feira?**

A edição de 2023 da EMAF - Feira Internacional de Máquinas, Equipamentos e Serviços para a Indústria - já se encontra esgotada há algum tempo. Ocupámos todo o nosso recinto com cerca de 430 empresas expositoras e esperam-se cerca de 25 000 visitantes profissionais. Reforçamos ainda a vertente internacional, uma vez que, destas empresas, cerca de 85 são estrangeiras, com uma forte presença espanhola.

Nesta 19ª edição temos previstas várias atividades paralelas à exposição, como conferências, workshops, entrega de prémios, entre outras. O mote que apresentamos este ano é “Transformação Digital”, por isso esperamos muito debate e reflexão sobre o futuro do setor. Podemos avançar que alguns dos nossos clientes vão apresentar soluções inovadoras na área da eficiência energética, mas isso será depois para se ver na feira.

**Qual o significado de ser a entidade que acolhe esta iniciativa?**

Sabemos o peso que representa, é muita a responsabilidade, mas simultaneamente deixa-nos muito orgulhosos. É muito importante para nós sermos o parceiro de referência de um setor que exporta mais de 23 mil milhões de euros. Não há como esconder, é um grande orgulho e um sentido de realização para a Exponor.

**A plataforma E+E da Exponor permite dar às feiras uma dimensão digital. Qual a relevância e impacto que esta plataforma digital terá no desenvolvimento desta EMAF?**

A plataforma digital E+E é um apoio à feira física e uma das grandes apostas da Exponor. Depois de um enorme ‘buzz’ envolta dos eventos puramente online, chegou-se rapidamente à conclusão de que estes não resultam na sua totalidade porque as pessoas precisam de estar juntas, precisam de contacto. No entanto, tal como nas nossas vidas pessoais, não podemos desvalorizar o digital e compreendemos que aliando as duas realidades a experiência se torna mais enriquecedora.

**Na sua ótica, qual a importância da realização de um evento como este não só para a Exponor, mas também para o setor da maquinaria?**

Este é um evento extremamente importante, porque permite a Portugal colocar-se numa posição de destaque na União Europeia. A existência de uma feira com esta importância e dimensão posiciona-nos no grupo da frente desta indústria, com uma forte concorrência dos outros estados europeus. Além disso, a presença de empresas nacionais noutras feiras internacionais, neste ou noutros setores, não é suficiente para a sua afirmação. Um setor de referência nacional deve ter, em Portugal, também um evento representativo. Destacamos, ainda, outra força do evento, a possibilidade de impulsionar o turismo de negócios através da visita de potenciais compradores, que impactam positivamente a região norte.



**Exponor  
exhibitions**

[www.emaf.exponor.pt](http://www.emaf.exponor.pt)

# EMAF 2023



*Mafalda Gramaxo,  
Diretora-Geral da AIMMAP*

É com enorme empenho e orgulho que a AIMMAP colabora uma vez mais na promoção do maior evento português do setor industrial, o qual estará de regresso à Exponor muito em breve, de 31 de maio a 3 de junho de 2023, alavancando a aposta na internacionalização de tecnologias, na inovação da indústria e no conhecimento técnico especializado.

Este é um setor com uma importância nuclear no desenvolvimento económico do país, não só pelo efeito de arrastamento e de transferência de tecnologia para tantos outros setores, como pelo impacto que tem na criação de riqueza.

E representa obviamente uma fatia muito importante das exportações do METAL PORTUGAL. Em 2022 o METAL PORTUGAL bateu um novo recorde nas vendas ao exterior: 23,080 milhões de euros. Este registo reflete um conjunto de bens exportados que incorporam cada vez mais tecnologia e inovação e, por esse motivo, conseguem dar resposta a mercados e clientes mais exigentes.

Neste caminho, a EMAF, que assume cada vez maior importância no panorama industrial mundial, tem um papel fundamental para o posicionamento do METAL PORTUGAL em segmentos de maior valor acrescentado.

Em 2023 a AIMMAP e o METAL PORTUGAL voltam assim a marcar presença na EMAF, e seguramente que os milhares de players mundiais que visitarão a feira terão oportunidade para testemunhar uma performance de excelência que espelha a qualidade crescente do cluster de tecnologias de produção nacional, que se afirma com cada vez maior confiança nos mercados globais.

A AIMMAP, juntamente com outras entidades de suporte ao setor metalúrgico e metalomecânico – como o CATIM, o GENFIM e a PRODUTECH -, coopera de forma muito empenhada na realização da EMAF sendo certo que o sucesso da feira e os excelentes resultados sentidos pelas empresas expositoras e também pelos visitantes, não só fundamentam que esta realidade de cooperação se mantenha há tantos anos como antecipam que a mesma perdurará seguramente por muitos mais.

*Mafalda Gramaxo  
Diretora-Geral da AIMMAP*

## A I&D e inovação fatores determinantes face às atuais prioridades do Setor Metalúrgico e Eletromecânico



*Maria Luis Correia,  
Diretora-Geral da ANEME*

A ANEME tem vindo a traçar um caminho de apoio às empresas do setor, desenvolvendo projetos setoriais (como o “VALOR METAL2”), no sentido da construção de uma indústria mais inovadora e competitiva, com base no contributo que os fatores sustentabilidade e digitalização exercem nas dinâmicas de produtividade, competitividade e inovação.

Trata-se de um setor económico com grande relevância nacional, considerando a capacidade de dinamização doutras atividades produtivas, o grau de qualificação da mão-de-obra, o uso de tecnologias avançadas e a vocação exportadora, em que a inovação se revela como crítica, em face das atuais prioridades do setor, nomeadamente:

O aumento da intensidade em tecnologia e conhecimento, com consequências em termos de produtividade, qualidade, diferenciação e inovação das soluções;

Um crescente posicionamento no mercado internacional, através de uma oferta mais diferenciada, associada a produtos de elevado valor acrescentado;

Maior flexibilidade produtiva, time-to-market e componente de serviços, que permita reforçar a customização da oferta, adaptando-a cada vez mais às especificidades do perfil de clientes e disponibilização no mercado de soluções e sistemas mais inovadores e complexos;

Desenvolvimento de soluções inovadoras baseadas nos resultados da I&D e da integração e convergência de novas tecnologias;

Resposta aos novos desafios da indústria em matéria ambiental, energética e de recursos naturais, através de recurso a tecnologias e procedimentos orientados para a eficiência energética, para a produção de energias limpas e para a redução do desperdício de materiais e, em geral, para uma maior circularidade dos modelos de negócio.

*Maria Luis Correia  
Diretora-Geral da ANEME – Associação Nacional das Empresas Metalúrgicas e Electromecânicas*

# Quatro décadas de experiência, know-how e inovação fazem da Bresimar o parceiro ideal para otimizar o seu negócio



João Breda, Administrador da Bresimar

**Especializada em equipamentos e soluções completas de automação industrial para o setor industrial, a Bresimar é uma inequívoca referência na área de automação e tecnologia em Portugal, há mais de 40 anos. O seu Administrador, João Breda, deu a conhecer à Mais Magazine a empresa nascida em Aveiro, mundialmente reconhecida no setor pela qualidade dos produtos e serviços que comercializa e pelas parcerias com marcas inovadoras e fabricantes internacionais.**

Decorria o ano de 1982 quando surgiu, em Aveiro, a Bresimar Automação. Fundada pelo pai de João Breda, Carlos Breda juntamente com dois sócios, a empresa dedicava-se inicialmente à promoção e venda a retalho de componentes de electricidade. Ao longo dos anos, a empresa foi acompanhando a natural evolução do mercado, adaptando e alargando o seu espectro de marcas e produtos e serviços às necessidades de um mercado cada vez mais exigente, tendo-se especializado, na década de 90, no desenvolvimento de soluções de automação industrial. Atualmente, a Bresimar dispõe de uma vasta gama de serviços, equipamentos, sistemas e soluções, posicionando-se no mercado (inter) nacional como um parceiro de negócio, especialista na área de automação industrial. “Representamos um portfólio de mais de 20 marcas de referência mundial, com diferentes soluções para auto-

mação industrial, e prestamos um serviço de excelência aos nossos clientes, assente no conhecimento que a nossa equipa foi acumulando ao longo destes 40 anos. A representação de marcas exclusivas é efetivamente uma mais-valia, mas a nossa diferenciação está na capacidade técnica de aconselharmos o cliente, trabalhando em conjunto com ele, com o objetivo de tornar os seus processos industriais mais eficientes”, afirma João Breda.

Tendo sempre como foco principal a total satisfação dos seus clientes e focada em atingir o seu compromisso de qualidade, a Bresimar aposta numa seleção de fornecedores e marcas internacionais inovadoras e de grande prestígio no mercado da automação. “As parcerias que estabelecemos com diversas marcas de referência mundial são a garantia de que temos capacidade de resposta para as necessidades que o mercado apresenta”, ex-

plica. Atualmente, a empresa de Aveiro é representante exclusiva de marcas como Beckhoff, Turck, Banner, Denso Robotics, Fuji Electric, entre outras, mundialmente (re)conhecidas pela sua capacidade de inovação ímpar. Na ótica de João Breda as sinergias criadas e o know-how da equipa de trabalho são “os vetores que permitem que a Bresimar continue a entregar soluções de qualidade comprovada”, em áreas tão diversas como Controlo e Automação, Instrumentação e Processos, Motores e Acionamentos, Robótica, Visão Artificial, Produção de Sondas de Temperatura e de Nível e Transmissores Wireless.



**“Procuramos a excelência em tudo aquilo que fazemos”**

Ao longo de quatro décadas, a Bresimar escreveu uma história pautada por um forte investimento em inovação, através da criação de novas áreas de negócio e produtos diferenciados, sempre com foco nas pessoas e na criação de relações de proximidade com clientes e parceiros. “A inovação é um dos pilares estratégicos da Bresimar. Procuramos a excelência em tudo aquilo que fazemos, e isso obriga-nos a estar em constante processo de inovação para melhorarmos o serviço que prestamos aos nossos clientes”, afirma o Administrador. Neste campo, torna-se impossível não destacar aquele que é, na opinião do nosso entrevistado, “o expoente máximo de inovação no Grupo Bresimar”. Falamos da Tekon Electronics, a marca própria da Bresimar, que surgiu no departamento de I&D da empresa, e que tem como propósito o desenvolvimento de soluções para transmissão de dados sem fios, tais como sensores e equipamentos eletrónicos, sondas e transmissores de temperatura e sistemas de transmissão de valores de processo via wireless.

**EMAF será palco para apresentação das mais recentes novidades na área da automação industrial**

É com o objetivo de partilhar e dar a conhecer novas ideias, produtos e negócios que centenas de empresas marcarão presença no maior evento português do setor industrial, a EMAF. De 31 de maio a 3 de junho de 2023 são esperadas grandes novidades, algumas serão apresentadas ao mercado pela Bresimar. “Teremos em destaque o sistema de transporte modular XTS com No Cable Technology da marca alemã Beckhoff, uma solução inovadora e altamente flexível para a indústria. Na área de robótica, será apresenta-



do o Cobotta Pro, o mais recente robot colaborativo da Denso Robotics, projetado para maximizar a produtividade ao colaborar com humanos. Teremos ainda diversas novidades da Turck e da Banner na área da sensorização, sistemas de comunicação e segurança de máquinas”, adianta João Breda. Dito isto, o stand da Bresimar será, certamente, um ponto de paragem obrigatória para todos os profissionais que procuram estar atualizados e conhecer as mais recentes novidades na área da automação industrial.

**Bresimar é uma das 25 “Melhores Empresas para Trabalhar”**

Desde a sua fundação em 1982, a Bresimar tem desenvolvido a sua estratégia de crescimento assente num conjunto de valores que ainda hoje continua a preservar. “Procuramos atingir a excelência em tudo aquilo que fazemos, sobretudo com o compromisso de dedicação total à satisfação dos nossos clientes. Contudo, reconhecemos que isso só é possível com uma equipa competente, motivada e feliz, e por isso promovemos um forte espírito de equipa”, afirma João Breda. Um posicionamento que tem sido, sucessivamente, reconhecido por diversas instituições que, ano após ano, elegem a Bresimar como uma das “Melhores Empresas para Trabalhar”. “Este tipo de distinções são um motivo de orgulho, não só pelo reconhecimento que nos trazem do trabalho que desenvolvemos, mas sobretudo porque refletem a satisfação dos nossos colaboradores relativamente à nossa cultura organizacional. O que realmente nos move é a realização pessoal e profissional de cada um dos colaboradores da Bresimar, sem os quais

a empresa não seria o que é hoje. O respeito pelas pessoas e a constante preocupação com o seu bem-estar, a promoção de um ambiente saudável e acolhedor, a transparência da gestão na sua relação com os colaboradores, a escuta ativa das necessidades das pessoas, e a criação de metas e desafios claros e objetivos, são alguns dos muitos fatores que nos têm permitido construir uma equipa motivada, integrada e, acima de tudo, muito unida”, explica.

São mais de 40 anos de experiência, inovação, know-how e dinamismo. O futuro é uma folha em branco, onde João Breda espera continuar a escrever uma história de sucesso, de onde, certamente, farão parte os capítulos: “consolidação no mercado nacional” e “presença a nível internacional”. “Queremos continuar a crescer de forma sustentada, sempre com os olhos postos no futuro, preservando a cultura e os valores que nos caracterizam. Pretendemos consolidar o posicionamento de referência da Bresimar no mercado nacional, através do aumento de notoriedade das marcas que representamos. Por outro lado, queremos também alargar a nossa presença a nível internacional, e estamos a negociar a entrada em novos mercados através da nossa marca própria Tekon Electronics.”



[www.bresimar.pt](http://www.bresimar.pt)

**Visite-nos**  
Pavilhão 2 Stand B15

**EMAF**  
TRANSFORMING  
THE INDUSTRY



## Motofil – Uma empresa, todas as soluções para otimizar o seu negócio

**A Motofil iniciou a sua atividade com a fabricação de motores elétricos, fio de cobre esmaltado e equipamentos de soldadura. Com o passar dos anos, e dado o aumento de know-how técnico, a empresa começou a apostar noutros setores. Hoje, é uma referência mundial na oferta de soluções globais e integradas de soldadura, robótica, manipulação, automação, corte térmico e tooling. João Novo, Chairman do Grupo Motofil, revela-nos de que forma a empresa garante sempre ao mercado soluções de grande qualidade e fiabilidade capazes de aumentar a produtividade dos seus clientes.**

Começamos a nossa conversa por conhecer um pouco melhor o universo Motofil, quais os valores que foram guiando a sua atuação ao longo dos anos e que contribuíram para que alcançasse uma posição de destaque no mercado (inter)nacional?

A Motofil iniciou a sua atividade em 1981 com o fabrico de motores elétricos,

sendo que cedo abandonou esse produto para se dedicar a algo mais desafiante. Hoje, a Motofil foca-se em duas áreas de negócio muito fortes, na robótica, mais especificamente no setor da soldadura, e também no corte térmico, respondendo assim às necessidades de diversas indústrias como a automóvel, aeronáutica, agricultura e energias renováveis.

A diversificação do portefólio e a capacidade produtiva da empresa permitem que seja feito um desenvolvimento de soluções à medida dos desafios dos clientes, podendo assim a Motofil afirmar-se hoje como líder de mercado no fabrico de equipamentos industriais.

**Nos últimos anos, a Motofil tem dedicado uma grande parte da sua produção ao fabrico de equipamentos para o setor da energia eólica. Pode falar-nos deste desafio?**

A Motofil tem-se afirmado cada vez mais no setor das energias renováveis, nomeadamente na energia eólica. Temos já no nosso portefólio 4 ou 5 clien-

tes que confiaram nas soluções da Motofil e que têm grande parte da sua fábrica equipada com as nossas soluções. No último ano, surgiu mais um grande projeto, agora focado no desenvolvimento de torres eólicas offshore. Este tipo de produto, dadas as suas dimensões, necessitam de equipamentos maiores e mais robustos para a sua produção. Não são produtos fáceis de desenvolver e não é qualquer um que o faz. Este é um projeto grande, que poderia pôr em causa o negócio da Motofil, primeiro pela magnitude do projeto e segundo pela dificuldade do mesmo. Mesmo assim, decidimos atacar este projeto e desafiar-nos também a desenvolver equipamentos maiores e melhores. Conseguimos trazer o responsável do projeto a Portugal, apresentámos a nossa equipa e a nossa capacidade produtiva e, no final da visita, já tínhamos conquistado a sua confiança e o projeto. Esta é a única fábrica única no mundo a fabricar virolas com cerca de 16 metros de diâmetro, e a Motofil foi capaz de fornecer



equipamentos para todo o processo de transformação desde a primeira virola até ao produto final. Este é um projeto que nos deixa bastante orgulhosos e que não seria possível sem o esforço e a dedicação da nossa equipa.

**A qualidade e profissionalismo com que a Motofil sempre encarou o mercado ditou o crescimento da empresa, que conta hoje com delegações em Espanha, Brasil, México e mais recentemente em França. É esta disseminação fundamental para que a Motofil possa manter a proximidade com cada um dos seus clientes e assim responder eficazmente a todas as solicitações que lhe chegam?**

O processo de internacionalização de uma empresa não é nada fácil. Tem sido um caminho complicado. Mas hoje, a Motofil, com todos os esforços que fez nos últimos anos, está finalmente a colher os frutos. Com filiais em Espanha, Brasil, México, França e uma rede de distribuidores espalhada um pouco por todo o mundo, conseguimos dar resposta a vários mercados. Nos dias de hoje, não é qualquer empresa no setor com a mesma dimensão da Motofil que, num mês, recebe encomendas para o Japão, para a China, para a Austrália ou para o Brasil. Isto é um reflexo do nosso foco na internacionalização, na presença em feiras e todo o trabalho ao longo de vários anos. Insistimos neste mesmo caminho, que traçámos há uns anos, pois continuamos a acreditar que é o caminho certo. Não queremos que a nossa atividade dependa de um só mercado.

**De 31 de maio a 3 de junho de 2023, o maior evento português do setor industrial regressa ao norte do país. Durante quatro dias, serão partilhadas e dadas a conhecer novas ideias e negócios. Quais as novidades da Motofil que estarão em destaque nesta edição da EMAF?**

A EMAF é uma feira especial para a Motofil, é a nossa “feira de casa”. É o nosso ponto de encontro com amigos, fornecedores e potenciais clientes onde o nosso foco é sempre apresentar novas soluções de corte e soldadura.

Este ano iremos ter em destaque os nossos produtos de corte, nomeadamente as máquinas de corte de laser, que têm sido cada vez mais procuradas no mercado.

Além disso, vamos também apresentar novas soluções compactas de soldadura robotizada, desenvolvidas para grande eficiência e maior otimização da área que ocupam.

O melhor mesmo é passarem no stand da Motofil para conhecerem o nosso grande trabalho desenvolvido ao longo dos últimos anos. O lugar é o mesmo de sempre, pavilhão 2, stand B15.

**Com mais de 40 anos de história e mais de 5000 soluções instaladas em cerca de 40 países, a Motofil é um distinto exemplo de sucesso e profissionalismo. O que ainda podemos esperar da empresa para o futuro? Quais as metas/objetivos que ainda espera alcançar?**

A meta a que sempre nos propomos é crescer.

Este ano lançámos o projeto da Motofil Steel Structures, uma empresa totalmente robotizada por nós, para o desenvolvi-

mento das estruturas metálicas para os nossos equipamentos. Temos estado sempre focados em fazer mais e melhor para os nossos clientes e este foi o momento ideal para otimizar a nossa própria produção. Esta fábrica, para além de alimentar a nossa produção, irá ser um showroom daquilo que melhor se faz na Motofil.

Outro projeto que está também em desenvolvimento é a ACN Cutting. Há cerca de dois anos, lançámos esta marca que engloba tudo aquilo que faz parte do setor da corte da empresa. Mas a ACN não é só mais uma fábrica dentro do grupo, é um projeto muito especial para nós e que temos vindo a desenvolver já há algum tempo. A ACN é um projeto único no mundo, que procura marcar a diferença. É um projeto de inserção industrial, que estará 100% preparada para dar a oportunidade a pessoas com limitações físicas ou mentais para trabalhar na produção dos nossos equipamentos de corte. É um projeto único e desafiante, mas acreditamos que será um projeto de grande sucesso.

Para além destes dois projetos, vamos continuar a reforçar a nossa equipa em França para melhor servir aquele mercado e, como sempre, continuaremos focados em melhorar a nossa gama de produtos e em desenvolver novas soluções e aplicações.

**motofil**

[www.motofil.com](http://www.motofil.com)



## “A GU\PE é, sem dúvida, um verdadeiro parceiro dos seus clientes”

**Liderada pelo espírito empreendedor e visão inovadora de Gustavo Moura, a GU\PE Laser Technology surgiu com um objetivo bem definido: ser uma referência nacional nas soluções de corte laser e quinagem. Em entrevista à Mais Magazine, o CEO da GU\PE deu a conhecer um pouco melhor este projeto e os serviços que presta em diversas indústrias, com especial foco na metalomecânica.**



Gustavo Moura, CEO da GU\PE Laser Technology

Fundada no final de 2020, a GU\PE Laser Technology surgiu da visão empreendedora de Gustavo Moura e Pedro Gomes e do desejo de ambos de criar uma empresa versátil, multifacetada e polivalente, na área de corte laser e quinagem. Em apenas três anos a empresa conquistou uma posição de destaque no mercado (inter) nacional. Hoje, conta com mais de 3100 projetos concluídos e mais de 500 clientes satisfeitos. Como? É que, embora conte com uma história recente, a GU\PE dispõe de um know-how de mais de duas décadas de experiência nesta indústria, o que lhe permite prestar um serviço de inequívoca qualidade em todas as indústrias.

### **GU\PE: um parceiro à altura das suas exigências**

Atualmente, a GU\PE dedica-se ao desenvolvimento de soluções industriais em chapa, tubos, barras e laminados em metal. Do seu vasto leque de serviços destaca-se o corte laser – 2D e 3D –, quinagem, calandragem, soldadura, limpeza e acabamento, que presta a diversas indústrias, com especial destaque na indústria metalomecânica. “Tudo o que o cliente quer nós fazemos. Se for em metal, nós fazemos. A GU\PE é, sem dúvida, um verdadeiro parceiro dos seus clientes”, esclarece Gustavo Moura.

Graças à aposta nos equipamentos mais eficientes no corte e quinagem em diferentes ângulos, espessuras e dimensões, a GU\PE é capaz de apresentar soluções industriais personalizadas e de vanguarda a cada um dos seus clientes. “Procuramos estar sempre na vanguarda. Estar sempre à frente e com as melhores tecnologias. Só assim conseguimos responder eficazmente aos pedidos dos nossos clientes, sem restrições.”



De 31 de maio a 3 de junho de 2023 o maior evento português do setor industrial regressa ao norte do país. Durante quatro dias a EMAF vai procurar dar resposta aos mais recentes desafios da Indústria 4.0, promover o networking, a partilha de ideias e os negócios. Para esta edição, a GUPE tem reservadas algumas novidades, mas essas estão guardadas para quem visite o certame. “É claro que temos novidades para apresentar e esperamos estabelecer contactos, mas o nosso grande objetivo para esta edição é receber a visita dos nossos clientes. Queremos contactar com eles, falar com eles, ouvi-los e saber o que podemos melhorar. É esse o nosso principal objetivo”.

### “Estamos a mudar o paradigma”

Para além desenvolver novas soluções e processos de fabricação e monitorizar a realização de todos os trabalhos, a GUPE é ainda responsável pela respetiva entrega, dispondo, para isso, de uma frota própria que assegura entregas em todo o país com qualidade e pontualidade. Para Gustavo Moura, este é apenas mais um dos grandes diferenciais da GUPE perante o mercado e, sobretudo, perante o cliente. “Estamos a mudar o paradigma no mercado nacional. O cliente português está habituado a ir buscar as suas encomendas à empresa. Na GUPE isso não acontece. Entregamos todas as nossas encomendas, independentemente do seu valor, sem custos. Responderemos quando é necessário, 24h por dia, sete dias por semana. Se dissermos que entregamos, vamos entregar. Esta é a nossa grande diferença, somos uma empresa de palavra”.

Este posicionamento, pautado pelo respeito e proximidade com os clientes, tem sido fundamental no processo de expansão e afirmação da marca no mercado nacional. Com apenas três anos de atividade, a GUPE não só trabalha com clientes de todo o território continental e ilhas, como também já ultrapassou fronteiras, marcando atualmente presença no mercado francês, espanhol e inglês.

### Nova fábrica em 2024

Tendo sempre como pilares fundamentais a excelência dos serviços, a proximidade e satisfação do cliente, a GUPE pretende no futuro abrir uma nova fábrica no distrito do Porto. Assim, à unidade produtiva localizada em Leiria, juntar-se-á, em 2024, uma nova fábrica com 7 mil metros cobertos, que permitirá à empresa acrescentar serviços ao seu vasto portefólio. “Nesta nova unidade, que esperamos inaugurar em dezembro de 2024, iremos estabelecer novos serviços que nos permitirão fechar o ciclo do ferro. Temos que estar sempre à frente no mercado e este projeto de expansão faz parte dessa nossa visão”.

# GUPE

Corte Laser

[www.gupelaser.pt](http://www.gupelaser.pt)



**Visite-nos**  
Pavilhão 2 Stand B01



# ADIRA: O futuro do seu negócio começa aqui

**A ADIRA é uma empresa de referência mundial no que concerne ao fabrico e entrega de quinadoras, guilhotinas, células robotizadas e sistemas de automação. Com sede em Vila Nova de Gaia, a empresa de cariz internacional que conta com quase 70 anos de história, orienta o seu serviço sob os pilares da dedicação ao trabalho, inovação e adaptabilidade face às exigências do mercado.**

Fundada em 1956, a ADIRA apresenta uma panóplia de serviços alargada que permite encontrar soluções de engenharia inovadoras para as indústrias de processamento de chapas metálicas, personalizadas para os mais diferentes segmentos de mercado. Neste sentido, esta empresa internacional está capacitada para a produção de quinadoras (hidráulicas, elétricas e híbridas), guilhotinas, células robotizadas, sistemas

de automação, entre outras soluções. O conjunto destas soluções possibilita dar resposta às diferentes necessidades de clientes das mais diversas áreas da indústria, tal como, serralharias, maquinaria pesada, aeroespacial, automóvel, construção e mobiliário metálico.

O serviço prestado pelos colaboradores da ADIRA rege-se por aplicar brio e dedicação a cada projeto que chega à fábrica da empresa. A competitividade, fiabilidade, flexibilidade e diferenciação dos produtos oferecidos pela ADIRA representam uma mais-valia para todos os seus clientes que veem aumentar a sua competitividade utilizando soluções de “Metal Forming” personalizadas e inovadoras, potenciada pela manutenção de uma relação de proximidade e acompanhamento permanente entre ambas as partes. É desta forma que a empresa permanece no mercado há quase 70 anos, sendo, atualmente, reconhecida além-fronteiras nos quatro cantos do mundo. A fle-

xibilidade, como referido, é um dos segredos do sucesso obtido pela ADIRA e um ponto importante de diferenciação no mercado, uma vez que está presente em mais de 30 mercados, todos eles com características muito específicas que exigem da ADIRA uma total adaptabilidade para poder trabalhar com os clientes em soluções feitas à medida, ao contrário da concorrência que não se sente tão confortável nesta área.

## **Desenvolvimento da área da automação no topo dos desafios da empresa**

O setor de atividade da ADIRA é bastante desafiante, estando no topo das maiores preocupações o desenvolvimento da área da automação/robótica e de “softwares” diretamente ligados com as novas fábricas inteligentes (“smart factories”) e indústria 4.0. Aliás, a empresa detém já um suporte técnico equipado com tecnologia de ponta que permite ir ao encontro do



**"A competitividade, fiabilidade, flexibilidade e diferenciação dos produtos oferecidos pela ADIRA representam uma mais-valia para todos os seus clientes"**

**Nuno Freitas, Diretor Comercial ADIRA**

conceito de indústria 4.0, no entanto, esta requer uma contínua necessidade de inovação e preocupação em equipar os equipamentos com mais sensorização que possibilitam controlar o máximo possível de variáveis e fornecer um serviço cada vez mais eficiente.

**ADIRA estará presente da edição deste ano da EMAF**

A participação da ADIRA na EMAF 2023 permitirá à empresa do setor do metal a promoção no mercado doméstico dos produtos, serviços e inovações que tem ao dispor dos seus clientes. Paralelamente, a ADIRA olha para esta feira como uma excelente oportunidade de fortalecer as relações com os clientes, bem como encontrar potenciais interessados em implementar as soluções da empresa nos seus processos industriais.

Na edição deste ano da EMAF a ADIRA apresentará uma Mini Célula de Quinagem Robotizada preparada com

uma quinadora 100% elétrica, BB3515, equipada com sistema Blue-drive capaz de realizar quinagens mais rápidas e com poupanças de energia, e estrutura Hexa-C que garante a precisão do guiamento do avental móvel. A acompanhar esta solução a ADIRA colocará ainda em exposição uma máquina Laser Mitsubishi ML3015GX-F40, reforçando a parceria exclusiva entre a ADIRA e a Laser Mitsubishi Electric em toda a região da Península Ibérica. Destaque ainda para a apresentação de um poste na horizontal (poste de electricidade) de grandes dimensões, que resulta de uma solução personalizada de quinagem (PHTandem) desenvolvida pela ADIRA.

**A ADIRA ambiciona reforçar a sua posição em Portugal e fortalecer as parcerias internacionais**

Embora a ADIRA seja já uma marca de referência do setor metalúrgico e da

metalomecânica em Portugal, o futuro da empresa passa por reforçar a presença nacional, orientando os esforços para o cliente com a ambição de para além de um fornecedor de soluções, tornar-se também num parceiro que quer crescer ao lado dos clientes com base numa relação nutrida de confiança. Na esfera internacional, a ADIRA pretende apostar na dinamização das parcerias premium como a Mitsubishi nos USA, Ursviken na Escandinávia e Alpemac na Itália, e continuar a oferecer aos clientes as melhores soluções para as necessidades que cada segmento de mercado demanda.



[www.adira.pt](http://www.adira.pt)

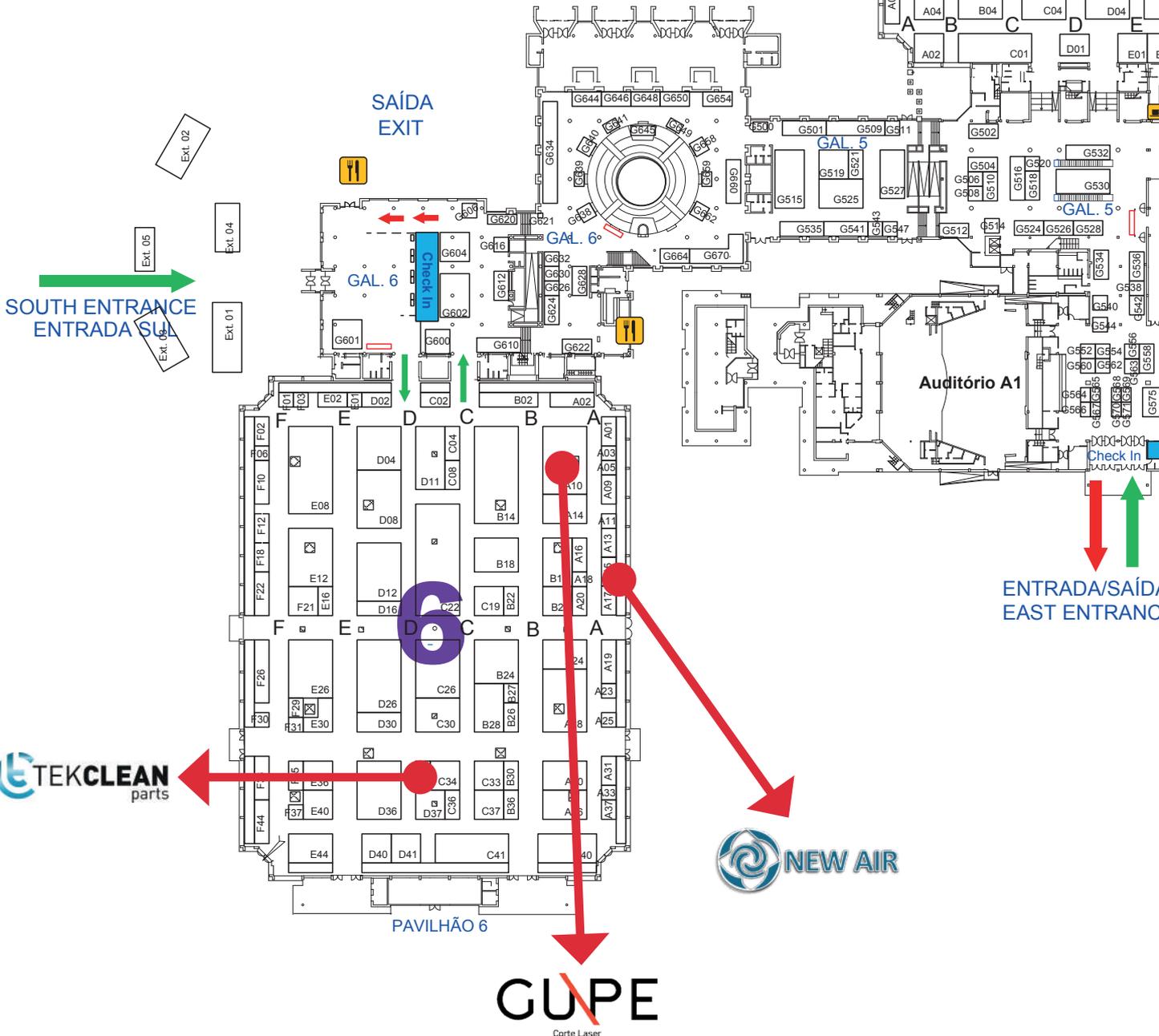
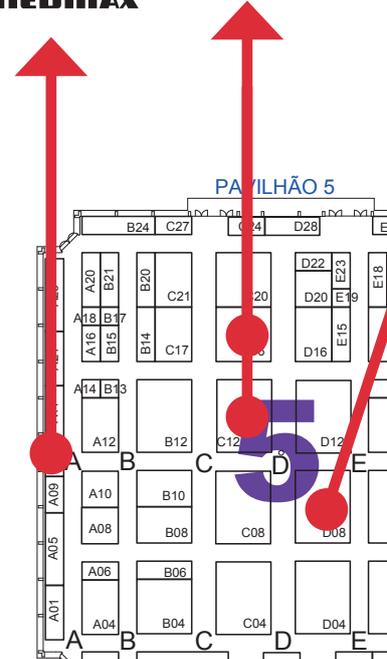
## Lista de expositores

4iTEC Lusitânia	GAL5	G519	B2You	4	A32	Danffor	4	D17
4lean, Lda.	4	D04	Balanças Marques	6	C02	Deibar – Máquinas-Ferramenta	2	B10
A Eléctrica, Lda.	4	E10	Barboflex, S.A.	6	D41	Denios	Gal6	G612
A. Borges do Amaral	4	B26	Barcenol - Representações, Lda.	6	B02	Diamecânica - Ferramenta Diamantada, Lda.	4	E12
ABB – Asea Brown Boveri Portugal	5	B12	Beeverycreative	5	E32	DICSA	6	C30
ACCEPT by SINMETRO	5	A18	Besat, Lda	6	E40	Dimakin	1	A17
Acha Herramientas	Gal5	G584	Best-Tech	1	A11	Dimotor Techtop Group	6	A20
ACP Materials	5	E23	Bibielle - Ocorox	6	F35	Distrim Sistemas, Lda	5	B21
Active Space Automation	5	A16	Bitmind - Soluções para a Indústria, Lda.	5	B13	DMG Mori Ibérica	2	A05
<b>Adira Metal Forming Solutions</b>	<b>2</b>	<b>B01</b>	Blasqem	4	E48	DNC Técnica	1	A11
Adunguem - Manutenção e Automatização Industrial, Lda.	1	A28	Blowmek - Industrial Systems, Lda	GAL5	G512	Draco - Produtos e Comércio de Máquinas, Lda.	4	A10   B14
Advantage Austria	6	E01	Blum-Novotest Ibérica	5	A09	Driftec - Soluções de Engenharia e Representações Industriais, Lda.	4	C18
AECOA – Associação Empresarial do Concelho de Oliveira de Azeméis	5	E19	Bogima - Representações, Importação e Exploração, Lda.	Gal2	G208	Durocrom	6	A25
Afipre - Ferramentas de Corte, Lda.	4	E16	Bolas , SA	4	D15	EACAMPOS, Metrologia e Sistemas	5	F12
AFM Cluster For Advanced and Digital Manufacturing	6	A36	Bonfitec - Equipamentos Industriais, Lda.	4	A30	Ecotoro Energia	4	A03
Agência de Investimento e Comércio da Polónia (PAIH)	GAL1	G102	Borer Chemie AG	Gal6	G644	E-CYCLE – Associação de Produtores de EEE	GAL5	G542
AGI – Augusto Guimarães & Irmão	2	A11	<b>Bresimar Automação</b>	<b>5   5</b>	<b>C12   C16</b>	Electro Portugal	6	C22
AIMAQ - Airosa & Airosa, Lda	Pav.6	F31	Brevetti Stendalto Eurex	4	A29	Elevação Segura	6	B23
AIMMAP - Associação dos Industriais Metalúrgicos, Metalomecânicos e Afins de Portugal	Gal5	G554	Bricofel	6	F26	Eme Motor 2008	6	A16
Airgen - Air & Generators Solutions	Gal6	G628	Busch Portugal, Lda	6	C34	Empizinhos	Gal2	G232
Al Metal, Lda	4	A31B	Cachapuz – Weighing & Logistics Systems	Gal2	G240	Emuge-Franken	4	A04
ALBIPACK – Packaging Systems Solutions	6	E12	Cadflow, Lda.	5	A20	Enriel	5	D12
Altair	5	F31	Cadsolid – CAD/CAM Integrado	4	E20	EPL	5	B08
Alu-Stock	4	A02	Cadtech Soluções PLM	6	F12	Equimati – Efaflex	6	A30
Alyco Tools	4	D06	Caetano Coatings S.A	6	A31	Equinotec	5	F23
AM Tools	4	B08	Carlos Moreira Gonçalves & Filhos, Lda.	3	A12	Equipaint	6	C37
Amândio Silva – Construção & Engenharia	6	A17	Casa das Resistências - Porto	4	B30	Erising	Gal2	G266
Ambirent	6	B30	Castro & Alves, Lda.	3	A28	ESI	5	E10
Ambitermo - Engenharia e Equipamentos Térmicos, S.A	4	E42	Catari Portugal	Gal5	G527	Essentra Components	4	A07
Ameno	6	B19	CATIM – Centro de Apoio Tecnológico à Indústria Metalomecânica	Gal5	G552	Estrategor - Consultores de Gestão, Lda	6	A18
Amma Automation	GAL5	G510	CEI - Companhia de Equipamentos Industriais, Lda.	4	B16	ETN	5	D22
AMOB Group	2	A06	CENFIM	Gal5	G560	Euchner, S.L.	3	A17
Anadirobotic – Robótica, Automação, Projecto e Instalações	5	C20	Centimfe - Centro Tecnológico da Indústria de Moldes, Ferramentas Especiais e Plásticos	GAL5	G536	Eurocontrol - Engenharia de Sistemas, Controlo e Equipamentos, Lda.	Gal2	G242
Andon Store	5	E04	Cepsa	Gal1	G104	Eurocorreias, Lda	6	C08
Antípoda Lda	Gal6	G600	Chemzy   Weicon	6	F30	Euroed II - Distribuição, Lda.	4   Gal6	A14   G641
António Moutinho & Cia, Lda	GAL5	G502	Ciclo Verde	Gal2	G216	Euroferramentas, Lda	4	E38
APF - Associação Portuguesa de Fundação	Gal5	G563	CIM	6	F06	Europneumaq - Equipamentos Pneumáticos e Hidráulicos, Lda.	5	D04
APINEQ – Aplicações Industriais e Equipamentos, Lda.	Gal4	G414	Cinfu	Gal5	G556	F. Fonseca, S.A.	5	B10
APMI - Associação Portuguesa de Manutenção Industrial	Gal6	G658	Clevertools, Lda	6	E08	Fagor Automation S. Coop. Lda – Sucursal Portuguesa	3	A19
Arlógica - Máquinas e Equipamentos, Lda.	4	B28	CMC-ID	6	B36	Famanfil - Fábrica de Manequins e Mangas Filtrantes, Lda.	6	A02
Artelcarbide	4	A01	CODI   Your Next pLayer	4	D34	Fanamol - Fabrica Nacional de Molas, Lda.	4	E30
Astroabax	3	A18	COMPIND - Componentes Industriais	5	F19	Fanuc Iberia	2	A11
Atradius Crédito y Caución	GAL5	G521	Concessus - Sociedade de Apetrechamento Técnico e Científico, S.A	5	B15	Fein Power Tools	Gal4	G408
Automair Ibérica	5	A08	<b>Coniex, SA</b>	<b>4</b>	<b>B20</b>	Fernando Alves - Máquinas e Ferramentas, Lda.	GAL5	G558
Autopulit	6	A36	Cordefer	4	A21	Fernando Ferro & Irmão, Lda.	5	F07
AxFlow Lda.	4	C41	Couth - Industrial Marking Systems	5	B20	Ferrai - Ferramentas Industriais, S.A.	6	C26
Azitek	3	A05	Creatrix	5	F07	Fimel, S. A.	4	A16
			Cubotónic - Indústria Metalomecânica, Lda.	GAL5	G509	Flow Waterjet	2	A10
			DADOS-ID	Gal6	G620	Flowbotic	Gal5	G519

## Lista de expositores

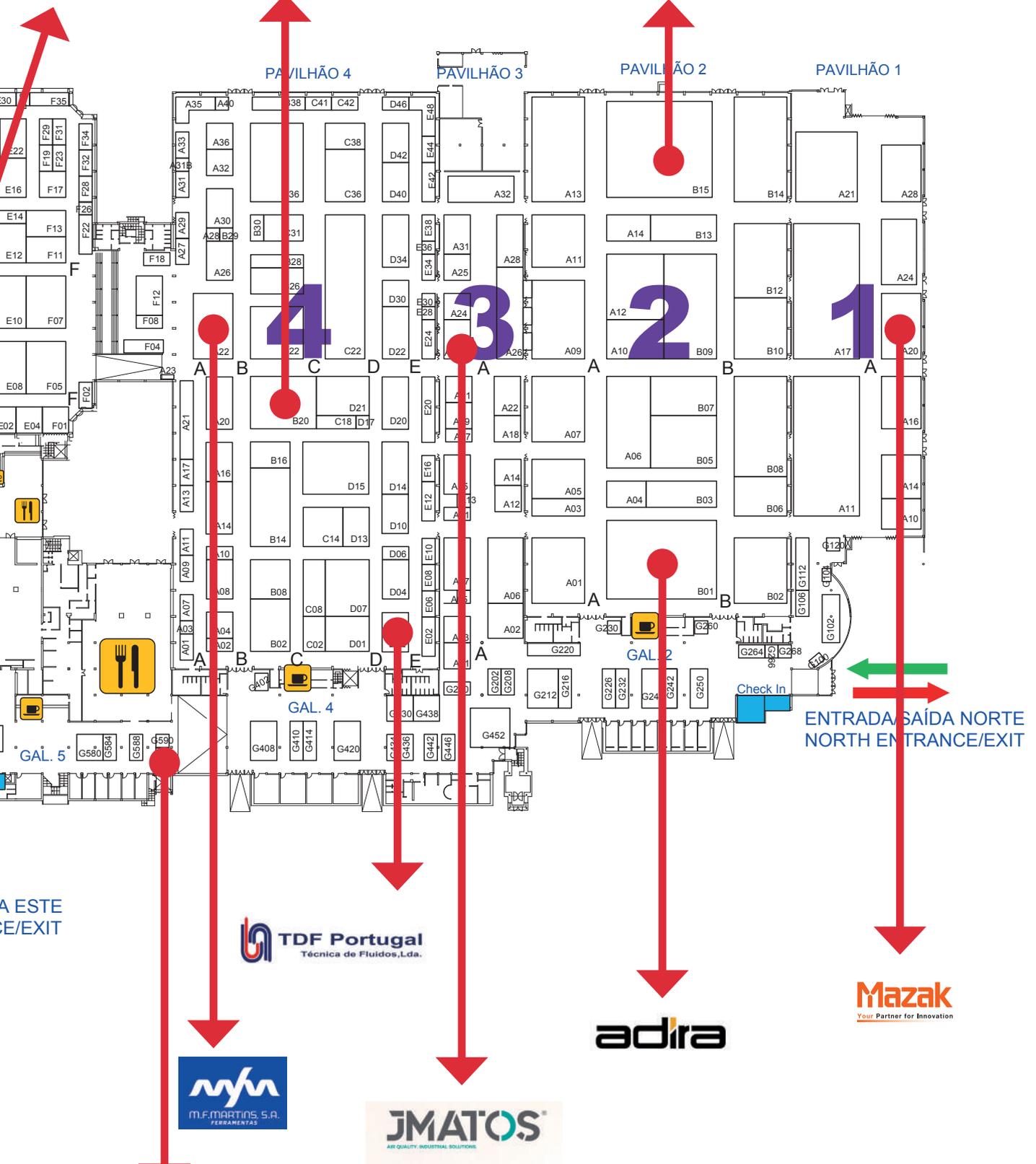
Fluidotónica - Equipamentos Industriais, Lda.	6	D12	Introsys - Industrial Automation Experts	5	E30	Metalocachoeira Metalworking	6	C04
FMD Carbide	6	A36	IPAF - International Powered Access Federation	Gal5	G568	Metalotrofa - Serralharia Mecânica da Trofa, Lda.	GAL5	G511
Folhadela Rebelo, Lda	3	A02	IPCM Ibérica	Gal5	G570	METEC Mecano Técnica	6	A09
Follow Inspiration	Gal5	G500	IPR Portugal, Lda.	3	A15	Metrologia Sariki (Grupo Unceta)	GAL5	G575
Forjaço - Aço Forjado, Lda.	5	F26	Izasa Scientific, Lda	5	C24	Meusburger	4	D42
Foshan Huibaisheng Laser Technology Co., Ltd.	6	A05	<b>J Matos - Filtration Solutions, Lda.</b>	<b>3</b>	<b>A23</b>	Mobinov - Associação do Cluster Automóvel	Gal6	G659
FoxSolutions	Gal6	G616	J. Baptista	4	E06	Modula	6	F21
FUCHS Lubrificantes Portugal	5	D01	Jmm Gonçalves, Lda.	6	A28	Modus Complete	6	C36
Garland Transport Solutions	Gal1	G100	Jornal de Leiria	Gal5	G567	Montenegro, Fernandes & Ca., S.A.	Gal4	G420
GazCorp	Gal2	G200	Kaesser Compressores	4	D21	Morais & Câmara, Lda.	4	A09
Gecim - Gabinete de Engenharia e Consultadoria Industrial, Lda.	Gal4	G438	Kardex	Gal6	G646	Morimac - Comércio e Reparação de Máquinas e Acessórios, Lda.	6	B14
GH Cranes & Components	4	C31	Konecranes And Demag	4	A08	<b>Motofil</b>	<b>2</b>	<b>B15</b>
GMA Garnet   Rexpo Waterjet Parts	Gal2	G230	KS Tools, GmbH	Gal4	G442	Moura Laser	6	D04
Goikarte S.A	Gal2	G202	Kuka	5	E14	Movicontrol, S.A.	5	A05
Gravimeta - Equipamentos para Controlo de Qualidade	5	E02	La Rivista del Colore - Reconal Ediciones	Gal5	G566	MOVIT - TEM	5	E22
Growskills Robotics	5	A01	Lanema Grupo	4	D22	MSLogis	6	A23
Grupo Contimetra/Sistimetra	Gal6	G624	Laser Galicia	Gal2	G264	Multiborracha	Gal6	G610
Grupo Isicom	4	D14	LaserMaq	2	B08	Mundo Guante	Gal6	G626
Grupo TeclenaJuncor	5	E16	Leiritécnica, Lda	Gal1	G106	Murrelektronic Spain	6	A36
<b>GU &amp; PE Laser Technology, Lda</b>	<b>6</b>	<b>A10</b>	Lestada, Lda	4	A35	Murrplastik	5	F32
Guhring, S.A.	4	C38	Linde Portugal	6	E30	Muvu Technologies	5	A14
Haimer	3	A03	LIQ-Laboratório Industrial da Qualidade	GAL5	G540	Nande - Laser e Tecnologia, Lda.	3	A07
Hansa-Flex Portugal	5	C17	Logomark	5	C08	Natureza Verde - Gestão de Resíduos, Lda.	4	E30
Heico Fasteners	4	E08	Lusaveiro	4	A20	NDC Nicolau da Costa Engenharia	2	B07
Helireturn, Lda	6	F36	Lusavouga	4	C22	<b>New Air - Ar Comprimido</b>	<b>6</b>	<b>A15</b>
Helukabel	5	D20	Lusoar	5	F01	Nicrodur, Lda	Gal4	G410
Hexatool - Comércio de Ferramentas de Corte, S.A.	4	A33	Lusoracks - Estantes Metálicas	6	B22	Nilfisk	6	D40
Hidro Orfão	GAL5	G532	M&M - Engenharia Industrial	5	F08	Nitty - Gritty	6	F10
Hidromarinha	5	C27	<b>M. F. Martins</b>	<b>4</b>	<b>A22</b>	NM3D Ibérica	6	D11
HK Laser	3	A26	Machining CNC	4	D46	Norcam	Gal6	G670
Hoffmann Group	4	B02	Mafermaq	2	A01	Nord Drivesystems PTP	6	C19
HTUBO   Soluções para a Indústria	5	B24	Maintphi - Maintenance Philosophy, Lda	4	E36	Norelem	5	B14
Hufschmied Zerpspannungssysteme GmbH	6	F18	<b>Mais Magazine</b>	Gal5	G594	Norlene - Plásticos Técnicos, Lda.	6	A19
Hydac	5	B06	Majesfrape	2	B03	NS Máquinas Industriais	4	D10
I.P. Ingeniería de Producción	1	A14	Manuel Guedes Martins	GAL5	G535	NSYS   Your Next SYStem	4	D34
I9cut	3	A14	Manutan	5	A10	NUM CNC Highend Applications, S.A.	GAL5	G524
Iberacero Portugal	3	A01	Mapal	4	A26	OET - Ordem dos Engenheiros Técnicos	Gal5	G564
Ibermática an Ayesa Company	5	F02	MAQcenter	6	B24	Oforsep	6	A14
Iberoeste	GAL5	G525	MaqFort	2	B14	OHRA - Estantes Metálicas	6	D30
Identipor, Marcamos a Diferença!	6	D16	Maquinser, S.A.	2	B05	Ok Embalagens	GAL5	G515
IFM Electronic Sucursal em Portugal	5	A04   EXT01	Marque TDI - Tecnologias de Codificação, S.A.	5	C01	Olipal	2	A13
Igus, Lda	5	B04	Martitech	Gal6	G632	ONA Electro-Erosion, Lda.	1	A16
Imcoinsa	4	C08	Masking, S.L.	4	A28	OpenMind Technologies	4	A36
IMHE - Plast'21	Gal5	G569	Mater, S.A.	2	B02	OPTIMA - Fabrico de Máquinas de Corte e Gravação, Lda	2	A04
Impor4mill	4	E34	Maxlaser	Gal2	G220	Osborn Unipol	GAL5	G528
IMS Portugal	6	D37	<b>Mazak Portugal</b>	<b>1</b>	<b>A20</b>	Osório de Castro, Lda	4	A17
Inautom-Automação	3	A32	MCoutinho	Gal6	G601	P&F Electrónica, Lda.	5	A06
Induti Tecnologia	4	B29	Mecânica Exacta	2	A14	Palbit	4	D01
Inoxpa - Improved Solutions Portugal	4	C42	Megacontrol	5	D28	PAM - Serviços Técnicos Industriais, Lda.	2	B06
Instituto Pedro Nunes - Laboratório de Ensaios, Desgaste & Materiais	Gal6	G640	Megastock Informática	6	F03	Paralab - Equipamentos Industriais e de Laboratório, S.A.	5	F29
			Memoderiva, Lda.	6	D08	Partner Item Portugal	5	A12
			Metal Work Portugal	5	C21			

**Planta EMAF2023**





**motofil**



A ESTE  
E/EXIT

ENTRADA SAÍDA NORTE  
NORTH ENTRANCE/EXIT



**mais magazine**

## Lista de expositores

Pecol	4	D07	SAFA - Construções ElectroMecânicas, Lda.	2	A03	Tecnimpor CNC	2	A12
Pedro Peixoto, Lda.	Gal6	G634	Saint Gobain Abrasivos, Lda.	Gal2	G250	Tecnodin S.L.	Gal4	G434
Pewag Portugal	Gal4	G436	Sames	6	B26	Tecofix, S.A.	4	C14
PHF Concept, Lda	Pav.6	F29	SB Molde - Comércio de Moldes, Lda.	5	F34	TECPONTE - Tecnologia em Elevação	4	D20
Pilz	GAL5	G516	SCH - Sociedade de Comércio de Soldadura Helvética, Lda.	6	E36	Tectoma	GAL5	G541
Polimais - Equipamentos Industriais, Lda.	4	A27	SDYM - Grupo Roeirasa	4	C36	<b>Tekclean</b>	6	<b>D33</b>
Pondus	Gal4	G402	Selmatron	5	A21	Tente Ruedas, S.A.	3	A25
Portinter, Lda	6	E26	SENS - Iqony Solar Energy Solutions	Gal2	G268	Termáquina II	4	A13
Portlaser Technology, Lda.	5	F11	Separtech	6	A37	Tivoly	4	E28
<b>Portugal Pneumax - Componentes para Automação, Lda.</b>	5	<b>A13</b>	<b>SEW - Eurodrive Portugal, Lda.</b>	5	<b>D08</b>	Torrod	4	A31
Póvoa Hidráulica	5	F35	S-Flux	GAL5	G508	TotalEnergies Marketing Portugal, Unipessoal Lda	6	F31
Premaq, S.A.	6	D36	SHUTON	6	A36	Traid Villarroya	5	A17
Premier Tech	6	F01	SIDETI Systems	Gal6	G664	Trane	4	E44
Prima Power	3	A06	SIEBEC	6	E02	Triplemaqui - Equip. Limpeza	GAL5	G534
Printhouse, Lda	6	B27	Silvino Lindo - Ibérica, S.A.	Gal6	G622	Troax	6	F02
Produtech	Gal5	G530	Simbea - Informática e Software	Gal6	G649	TWW Tranemo Workwear	GAL5	G538
proGrow	GAL5	G518	Sintimex	4	D13	Tyrolit	5	E01
ProLaser Norte	6	A11	Sistemas Europeos de Tecnologia, S.L.	6	A03	Ultraprecisão - Metrologia Calibrada, Lda.	5	E08
PROSISTAV	5	F04	Sistpul, Lda.	GAL5	G520	Unicre SA	Gal6	G621
Proyectos Tecnicos y Suministros, S.L	Gal6	G606	SISTRADE Software Solutions	Gal5	G544	Unisolda - Comércio e Indústria, Lda.	6	D26
PS Proteção & Segurança	Gal2	G212	SMW Autoblok Ibérica	Gal1	G112	Universal Robots	5	A02
PTF - Equipamentos e Soluções Técnicas Industriais, Lda.	6	A01	Sociedade de Rolamentos SDR	4	C02	UpMS - Upgrade Mining Solutions	Gal6	G662
Puzzle Advance, Lda.	5	F22	Sodeca Portugal	4	A11	UTEC - União Técnicas de Soldadura	6	A24
Qualas, Lda.	4	B38	Sotecnor	5	E15	Valsteel Aços Inoxidáveis	6	A13
Rabourdin International	5	F28	Sourceweld	6	B18	Vendeiro	Gal5	G543
Reiman, Lda.	5	C04	Sove, S.A.	Gal6	G602	Ventilações Moura	6	D04
Renishaw Ibérica	6	C33	Sovende, Lda	6	F44	VibroSystems	6	E16
Rerom, Lda	Gal6	G654	SPM Portugal	GAL1	G120	Vimétrica	Gal6	G660
Revista Indústria e Ambiente	Gal5	G590	Spraycontrol	5	F18	Visionsoft Software Solutions	GAL5	G526
Revista Mais Magazine	Gal5	G594	SPRAYTECH - Tecnologias de Pulverização	6	B28	VLB Group	2	B12
Revista Robótica - Cie-Comunicação	Gal6	G645	SPWORK	Gal6	G648	VSM - Vitex Abrasivos Ibérica	Gal4	G430
Revista Segurança	Gal5	G565	SRTTECH	5	E18	Vulkan-Inox GMBH	6	C41
Revistas InterMetal   InterPlast	Gal5	G571	STARMILL - Comércio e Assistência de Máquinas, Lda	3	A31	WAC - Equipamentos Industriais, Lda.	6	D02
Rhino3DPortugal	GAL5	G506	Statusaluminio, Lda	Gal6	G630	Wagner	Gal2	G260
Ribeirowelding - Soluções de Soldadura	6	A40	Stäubli Portugal	3	A21	Watertech - Tratamento de Água	6	F22
Ricerca Chimica SRL	Gal6	G638	Stock Machines	1	A24	Wavecom	GAL5	G504
RICO - Tomás Castro Silva	2	A09	Stockfer, Lda	4	B22	WEGeuro - Indústria Eléctrica, S.A	5	E12
Rittal Portugal		EXT02	StrongCharon Soluções de Segurança, S.A.	Gal4	G446	Weidmüller SA		EXT03
Roboplan	5	F05	Sttek	Gal6	G604	Weldconcept	6	F37
Robowork	5	F17	STV - Equipamentos para a Indústria e Laboratórios, Lda.	4	A40	Wera & Knipex	Gal2	G226
Röhm Iberica, S.A.U	4	E02	Sucorema - Stefa	1	A10	Widinovations, Lda	3	A11
Röntgen Iberica	4	E24	Supraform, S.L.	2	B09	Winsig - Soluções de Gestão	GAL5	G547
Rösler International	3	A24	Sutafer	2	B13	Wuhan Golden Laser Co. Ltd.	1	A21
Rossi Motorreductores	6	E44	Swiss Steel Portugal	4	D30	XTools - Consultadoria Industrial	4	B36
Rotorex Compressores	Gal4	G452	Sysadvance	GAL5	G514	Zananco Hidráulico, S.A.	3	A13
RP Industrial Solutions	5	B17	Taf Abrasivos SL	Gal5	G580	Zeben - Sistemas Electrónicos, Lda.	Gal5	G588
RUD Manibe - Tecnologia Industrial, Lda.	Gal6	G650	Talleres Myl S.A.U.	6	A36	Zhuzhou Lihua Cemented Carbide Co. Ltd.	6	A33
S3D - Software, Formação e Serviços	3	A22	<b>TDF Portugal - Técnica de Fluidos, Lda.</b>	4	<b>D02</b>	Zimmer Group Iberia	5	F13
S4metro - Solutions for Metrology	5	D16	Tebis	Gal6	G639	Zoller Iberica, S.L.	4	D40
SA - Soluções em Automação	5	A29	Tecmill, Compra e Venda de Máquinas e Ferramentas, S.A.	2	A07			
SAE - Sistemas de Automação e de Energia, Lda	GAL5	G501						

# A referência em equipamentos para automação pneumática e electropneumática

**A Pneumax é uma empresa de origem italiana que se dedica ao projeto e fabrico de componentes pneumáticas e electropneumáticas. Em Portugal, a empresa está presente desde 1994, com filiais no Porto e Vialonga, procurando oferecer soluções de automação pneumática e electropneumática de alta qualidade para os clientes portugueses, visando melhorar a eficiência e a produtividade dos seus processos industriais.**

Comprometida em fornecer as melhores soluções personalizadas que correspondam às necessidades de cada um dos seus clientes, a Pneumax oferece uma ampla gama de serviços e produtos, tais como válvulas solenoides e pneumáticas, cilindros pneumáticos, filtros, reguladores, lubrificadores, válvulas proporcionais, unidades de tratamento de ar comprimido, sensores e transdutores, sistemas de vácuo, de posicionamento pneumático e de transporte pneumático. Paralelamente, a empresa contém ainda um cardápio tecnológico diversificado, que inclui tecnologia de comunicação de campo (fieldbus), tecnologia de conexão IO-Link e tecnologia de controlo de movimento. Naturalmente a Pneumax está ainda disponível para garantir apoio técnico e de manutenção a todos os seus produtos, de modo a regular o bom funcionamento e desempenho dos mesmos.

## O compromisso em manter altos padrões de qualidade em todos os seus produtos e serviços é a imagem de marca da Pneumax

Para além do serviço da Pneumax se reger pela inovação, compromisso pela qualidade, flexibilidade, responsabilidade social e ambiental, experiência da equipa técnica e orientação para o cliente, assenta ainda sob o sistema de qualidade total. Trata-se de uma abordagem holística para gerir a qualidade em todas as áreas de uma organização, sendo que o sistema de qualidade total é implementado em todos os aspetos do negócio, desde o design e desenvolvimento de produtos até a produção e entrega de soluções personalizadas para os clientes. Isso garante que a qualidade seja uma preocupação central em todos os processos da empresa. Ainda neste sentido, a Pneumax possui uma série de certificações que não só comprovam o compromisso da empresa com a qualidade em todas as áreas do negócio, mas também asseguram tranquilidade aos clientes de que os produtos e serviços que recebem são de alta qualidade e seguros para uso nos seus setores específicos.

## A Pneumax prepara-se para lançar na EMAF a nova EVO line, que certifica uma gestão compacta e flexível de controlo eletrónico

A participação da empresa na edição deste ano da EMAF significará o lançamento de uma nova linha de produtos, sob o nome de EVO line. A linha EVO responderá à necessidade de desenvolver soluções capazes de garantir o controlo de sistemas cada vez mais complexos, gerindo uma ampla variedade

de dados e configurações, levou ao desenvolvimento de novos sistemas eletrónicos de controlo, dando origem a uma nova geração de válvulas solenoides, sob o lema "WE SPEAK EVO".

As válvulas solenoides Pneumax nas versões EVO partilham a mesma lógica de controlo presente na nova gama modular PX Series multisserial. Uma solução projetada para oferecer uma gestão de controlo eletrónico flexível para componentes pneumáticas e electropneumáticas, com interface com os protocolos de comunicação mais comuns como CANOpen, Profibus, EtherCAT, EtherNet/IP, PROFINET IO, IO-Link, CC-link IE. A Série PX representa o epítome do conceito de "controlo" oferecido pela Pneumax, uma única solução que pode ser usada de forma isolada ou integrada em toda a gama de ilhas de válvulas nas novas Versões EVO (Série 3000 EVO, Série Optima EVO, Série 2700 EVO). Nas configurações alcançáveis com o Série PX, módulos de E/S digital e analógica podem ser integrados, dependendo do protocolo de comunicação escolhido, até um máximo de 128 entradas digitais mais 128 saídas e oito entradas analógicas mais oito módulos de saída.



**PNEUMAX**

[www.pneumaxspa.com/pneumax-pt/](http://www.pneumaxspa.com/pneumax-pt/)

**PNEUMAX**

**WE SPEAK EVO**

**EVO Solenoid Valves**  
A unique control system, a wide range of solutions

Discover EVO, the latest development in solenoid valves manifolds with integrated multi-serial module PX Series by Pneumax. **Modular solutions, multi-protocol, configurable to suite each application.**

CAN-OPEN PROFINET EtherCAT EtherNet/IP IO-LINK CC-LINK IE

Discover more at [pneumaxspa.com](http://pneumaxspa.com)



Manuel Martins, Fundador da MFMartins S.A.

**“A nossa missão é apresentar soluções inovadoras e atualizadas no âmbito das ferramentas de corte”**



**M.F.MARTINS, S.A.  
FERRAMENTAS**

**A MFMartins S.A. é uma empresa 100% portuguesa especializada na comercialização de ferramentas de corte para a construção e metalomecânica. Em conversa com Manuel Martins, o fundador da MFMartins S.A. fala-nos sobre a empresa que criou em 1980, na cidade do Porto, e que, fruto do seu crescimento exponencial, transferiu as suas instalações para Pedroso, em Vila Nova de Gaia, onde se encontra atualmente.**

**Que tipo de serviços e produtos a sua MFMartins S.A. disponibiliza aos seus clientes?**

A MFMartins S.A. é uma empresa familiar com capital 100% português, sediada em Pedroso, Vila Nova de Gaia, que oferece soluções no âmbito das ferramentas de corte para uso industrial, e estamos orgulhosos de ocupar uma posição de vanguarda e por sermos uma referência no mercado português dentro do nosso setor.

**Comercializamos todo o tipo de ferramentas de corte para a construção e metalomecânica. Somos distribuidores exclusivos de várias marcas em Portugal, fazemos assistência técnica aos nossos produtos, como afiamentos e soldadura. Disponibilizamos também aconselhamento e formação aos nossos clientes.**

Qual a missão da MFMartins S.A. no mercado?

A nossa missão é apresentar soluções inovadoras e atualizadas no âmbito das ferramentas de corte, de forma a contribuir para rentabilizar os processos produtivos dos nossos clientes, sempre focados no serviço de excelência.

**O que vos torna diferenciadores das restantes empresas do mesmo ramo? Porque os clientes devem escolher a MFMartins S.A.?**

O que nos diferencia é que para além de termos um stock permanente, conseguimos fazer entregas muito rápidas, a maioria das encomendas chega em menos de 12 horas aos clientes. Facilitamos também muito a compra. Pode encomendar por telefone, por email ou através do nosso site. Facilitamos ao máximo para que o cliente faça as encomendas através do seu método preferido.

O serviço de afiamentos e soldadura, o atendimento personalizado, tal como a formação técnica e o suporte pós-venda,

garantem também que os clientes tenham sempre as melhores orientações e possam obter sempre o máximo de desempenho dos seus produtos.

**Quais os desafios que o vosso setor enfrenta atualmente, nomeadamente relativos à Indústria 4.0? Como a empresa introduz tecnologia nos seus processos?**

Trabalhamos com mais de 80 mil referências, por isso estamos obviamente atentos. Como PME ainda não temos necessidade de escalar algumas coisas, mas há alguns anos que usamos armazéns inteligentes. Começamos este ano também com o sistema Picking/Kardex e brevemente iremos começar na digitalização da faturação.

**Qual a importância na participação em eventos como a EMAF?**

É sempre um ponto de contacto positivo com os nossos clientes, fornecedores e parceiros de negócios. Este ano como habitual iremos apresentar algumas novidades na área das ferramentas.

Participamos na EMAF há mais de 25 anos e é muito importante para consolidar a marca e fortalecer laços comerciais com clientes. É também a melhor maneira de lançar novos produtos e descobrir novos parceiros e distribuidores.

**Quais os objetivos para o futuro da empresa?**

De momento estamos a construir novas instalações para fazer face ao crescimento da empresa. A pandemia atrasou o processo, mas em princípio no próximo ano já iremos mudar para a nova sede (que ficará muito perto da atual). Outro dos objetivos da MFMartins é a internacionalização da empresa, através da nossa marca própria, a MASTER-PROF. Nos últimos anos temos exportado com algum sucesso para alguns países europeus e africanos.

**Visite-nos**  
Pavilhão 4 Stand A22



M.F.MARTINS, S.A.  
FERRAMENTAS

**Temos a Ferramenta Ideal  
Para a Sua Área de Negócio**

**[www.mfmartins.pt](http://www.mfmartins.pt)**



**MASTER PROF**  
PROFESSIONAL TOOLS

**IZAR**  
CUTTING TOOLS

**WIKUS**  
Precisão no ponto de corte

**INECO**  
WE ARE PRECISION

**ACCUD**



**PAG**

**ILTI**  
SCREWDRIVING TOOLS

**RÖHM**



# Marca líder em soluções para transferência de produtos difíceis

A TDF Portugal foi fundada em setembro de 2000, como parte do Grupo TDF (fundado em 1976), e trata-se de uma empresa especializada em oferecer aos seus clientes as melhores soluções na transferência de produtos difíceis para as aplicações e processos mais exigentes do mundo. Os mais de 20 anos de experiência no ramo e a dedicação com que se pauta toda a equipa técnica são o segredo para que, atualmente, a TDF Portugal tenha uma posição de liderança no seu setor de atividade.

A TDF Portugal é uma das 13 delegações que o Grupo TDF tem espalhadas por vários países do globo, uma empresa que se assume como especialista em soluções para transferência de produtos difíceis nas aplicações e processos mais exigentes. A empresa oferece uma panóplia de produtos muito variada, onde se incluem bombas volumétricas, centrifugas e de vácuo; filtros e válvulas; contadores e skid's. Uma vez que se tratam de produtos muito versáteis, a sua aplicação vai desde a bioquímica/farmacêutica ao tratamento de águas e das cerâmicas à náutica de recreio. Principalmente nos produtos com maior dificuldade em fluir, a TDF Portugal tem as melhores soluções para ajudar na produção dos produtos requisitados pelos seus clientes, desde o líquido mais delicado ao mais viscoso e pesado. Para tal, a empresa conta com fabricantes líderes mundiais que ajudam a dar resposta ao mercado que cada vez se torna mais exigente, tanto no consumo energético, quanto à longevidade dos produtos.

**A TDF Portugal aposta numa formação de excelência que permite que os seus profissionais sejam altamente qualificados**

A posição de destaque que a TDF Portugal assume na fabricação, distribuição e instalação de bombas e produtos relacionados é graças à insaciável vontade de querer ser sempre melhor e de prestar um serviço de excelência à medida dos clientes e dos desafios que o mercado nos apre-



senta diariamente. Com esse intuito, a empresa internacional aposta numa formação contínua da equipa que emprega, permitindo estar sempre na primeira linha de conhecimento.

Ao longo dos 20 anos de serviço em Portugal, a empresa tem mostrado grandes índices de resiliência face aos desafios e adversidade que tem enfrentado, mas que, simultaneamente, mostram-se como oportunidades únicas de aprender e crescer. O maior desafio que a empresa enfrentou foi a pandemia da COVID-19, que mostrou um mundo diferente e que obrigou a TDF Portugal a reinventar a sua postura perante a volatilidade do mercado, aprendendo a dedicar-se muito mais aos clientes, fazendo de cada um, um parceiro de excelência. Todas as adversidades que a empresa enfrentou com sucesso, para além de serem o reflexo da capacidade da TDF Portugal de se adaptar às novas tendências do mercado, são ainda motivos para apostar na expansão da marca no país. Por isso mesmo, em fevereiro deste ano, a TDF Portugal inaugurou uma nova delegação, em Fermelã, um centro de reparações de empanques e de manutenção no Norte de Portugal, que permitirá maior abrangência, uma vez que conta com um armazém com um extenso stock, de modo a servir no próprio dia os clientes da zona norte de Portugal.

**TDF Portugal PME Líder 2021 e 2022**

A TDF Portugal é PME Líder há dois anos consecutivos, sendo uma empresa de referência no mercado nacional. Estas distinções são um motivo de orgulho para a marca, onde a equipa técnica tem um papel fundamental para apoiar neste caminho de sucesso que a empresa atravessa. A certificação, que está em processo de finalização, será mais um grande passo para que se consiga mais e melhores resultados e a ocupar um lugar de direito no mercado nacional e internacional.

Como perspetivas para o futuro, a TDF Portugal tem já em andamento um projeto para uma fábrica de bombas volumétricas em Portugal para fornecer o Grupo TDF. O projeto está já em fase final, tendo sido atrasado devido à Guerra da Ucrânia, e espera-se que a primeira pedra seja lançada em 2024. O crescimento sustentado alavancado com excelentes práticas de gestão são os pilares para que o Grupo TDF continue a apostar em Portugal.



**TDF Portugal**  
Técnica de Fluidos, Lda.  
[www.tdfportugal.pt](http://www.tdfportugal.pt)

# Soluções completas para metrologia

**A Micronsense foi criada com o intuito de ocupar um espaço que incredivelmente não havia sido ocupado até 2010, pese embora décadas de indústria - numa zona recheada de fábricas - sintomático da desconexão entre o saber tradicional e a sistematização pelas modernas metodologias e normas da Metrologia.**

Nascemos com o desígnio de criar uma estrutura local que servisse de depósito de conhecimento na área da metrologia, com a capacidade de desenvolver e multiplicar de forma a ser acolhido e traduzido para ser entendido e assimilado facilmente pelas empresas enquanto fator de crescimento, reconhecimento no mercado e competitividade, em particular nos sectores das ferramentas e plásticos.

Despertámos o mercado para a necessidade deste conhecimento, oferecendo de forma direta e próxima,

a divulgação, o conselho e o suporte, como parceiro que torna fácil e acessível um conhecimento novo para estruturas imaturas, num período em que o mercado assume novos desafios: requisitos de qualidade dimensionais mais rigorosos e objetivos, numa realidade económica em que o prazo e o erro são a chave da produtividade; e uma organização produtiva que seja eficiente nestas variáveis, tem por base o controlo, a previsão e o referencial interno que permita a melhoria, em contraponto com o modelo tradicional de produção 'às cegas'.

**Como empresa pioneira na área, a Micronsense foi importante na criação de novos conhecimentos e procedimentos sobre a metrologia**

Com esta missão, a ambição não poderia ser outra senão a consumação de uma estrutura humana equipada de meios tecnológicos que oferecesse um

painel completo de serviços e soluções comercializáveis, representando todas as tecnologias disponíveis, e por inerência, o conhecimento associado - tendo sido a primeira estrutura não só local como nacional a corporizar tal paleta de oferta.

O deserto de conhecimento na área, na fase inicial, levou-nos pelo árduo caminho da autonomia, adquirindo conhecimento pelos meios próprios, com forte empenho na procura junto dos nossos principais parceiros internacionais.

No momento presente, a estrutura conta com 22 elementos, com forte dinâmica e conhecimento nas diversas áreas, preparados para qualquer tipo de resposta, através da presença em todo o país, de forma competitiva, célere e competente, primando por um espírito de proximidade, em que cada serviço prestado, cada venda de equipamento é uma via para a colocação do conhecimento adequado.

Foi importante não tirar o foco da



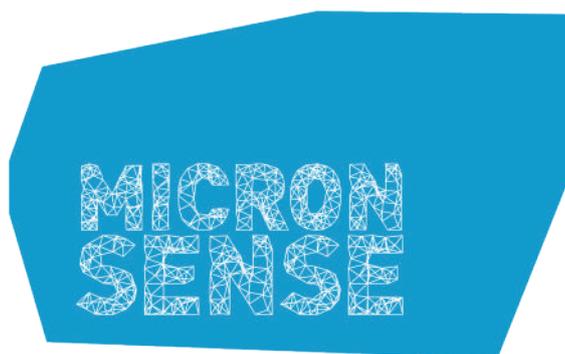


nossa estratégia de fundo, que sempre foi a forte capacidade na prestação de todo o tipo de serviços: da metrologia de laboratório, até à metrologia portátil e formação; na fase atual, com uma dimensão e uma estrutura madura e estável, olhamos para as extensões que se colocam à Metrologia. Nestes braços de oportunidade, não pretendemos repetir ou sobrepor-nos a algo que já exista no mercado, no ponto atual em que já não existem novidades tecnológicas que criem uma cisão com as anteriores, as evoluções são ténues e consolidam quase sempre melhor ergonomia, resolução e exatidão, o que o mercado necessita é de um parceiro que represente uma combinação de ofertas que deem resposta a uma solução chave-na-mão. E nesta fase, sim, as parcerias são essenciais e estimulantes. Somos bons a enquadrar parceiros nestas soluções combinadas: as células de automatização, os processos de medição em linha, a integração em plataformas de informação 4.0 são os mais recentes exemplos.

**O futuro passa por dinamizar a população portuguesa para a obtenção de conhecimentos sobre a metrologia, área fulcral em todas as empresas**

A Metrologia está agora 'soldada' à

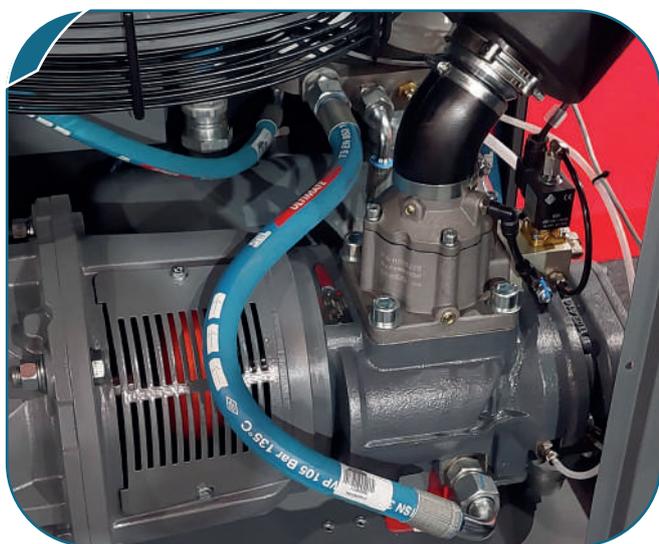
indústria – gostamos de pensar que esse é um lastro deixado pela Micron-sense nestes anos. Portanto, os desafios são comuns: mais do que adquirir meios, está na altura de infundir o conhecimento nas pessoas; estimular o ensino académico a reconhecer este conhecimento como fulcral e cada vez mais tornar a metrologia a principal linguagem dentro da empresa e intempresas a nível global. Apenas neste patamar o país pode garantir uma resposta adequada ao que se adivinha serem os novos conceitos, produtos e dinâmicas de produção disruptivas; mas as bases sólidas da metrologia serão elasticamente adaptáveis a qualquer novo paradigma industrial.



geral@micronsense.com • 244 004 015 • www.micronsense.com

# New Air: Equipamentos e soluções eficazes no ramo do ar comprimido

A New Air é uma empresa que trabalha no ramo do ar comprimido. Fundada por João Francisco Costa e Hugo Costa, em 2019, a empresa de Arcozelo, em Vila Nova de Gaia, encontra no vasto leque de produtos que disponibiliza ao mercado e nos serviços de assistência e manutenção de máquinas e equipamentos, de inquestionável qualidade, os grandes aliados para alcançar a total satisfação dos seus clientes.



Presente no mercado nacional há quatro anos e projetada por dois técnicos com larga experiência no setor, a New Air surgiu com um objetivo bem definido: fazer mais e melhor, apresentado sempre ao mercado os mais inovadores e eficazes produtos, equipamentos e serviços no ramo do ar comprimido. Hoje, a empresa gerida por João Francisco Costa dedica-se à venda de equipamentos comerciais e industriais, nomeadamente, compressores e secadores e ao tratamento de ar comprimido. Além disso, e para alcançar o seu propósito, a New Air dispõe ainda de serviços de assistência e manutenção técnica, prestados por uma equipa de técnicos com mais de 30 anos de experiência na área do ar comprimido, que garantem a qualidade do serviço e a total satisfação dos seus clientes.

Focada em atingir o seu compromisso de qualidade, a New Air aposta também numa seleção de fornecedores e parceiros capazes de satisfazer as necessidades de alargamento da gama de produtos e, simultaneamente, as exigências do mercado, como é exemplo a marca alemã de compressores premium, Hertz Kompressoren. Uma aposta, em marcas e produtos da mais alta qualidade, que se tem revelado um dos maiores aliados da New Air perante um cliente cada vez mais conhecedor e exigente.

## Novos produtos em destaque na EMAF 2023

De 31 de maio a 3 de junho, a New Air marcará presença no maior evento português dedicado à indústria - a EMAF, aproveitando esta montra, por excelência, para divulgar novos produtos e encontrar possíveis novos parceiros de negócio. Assim, quem passe pelo stand da empresa gaiense poderá encontrar as mais recentes inovações em compressores, que primam pela eficiência, poupança energética e, claro está, pela qualidade.

Com apenas quatro anos de história, a New Air construiu um percurso de sucesso, alicerçado em valores como a perseverança, persistência, dedicação, seriedade, rapidez e qualidade de serviço. Para o futuro, fica o desejo de continuar na senda do crescimento sustentado, sempre tendo como principal foco bem servir todos os clientes que encontram na New Air o seu parceiro de excelência no ramo do ar comprimido.

[www.newair.pt](http://www.newair.pt)

## INSTALAÇÃO VIBRAÇÃO A SECO



Instalações automatizadas com PLC, variador de velocidade da filtração e com separação de pó automática, para rebarbagem e polimentos de peças a seco.

## SECADORAS CENTRIFUGAS BASCULANTES



Máquinas de secar peças metálicas ou de extração de óleo por centrifugação. Descarga completa por basculamento. Capacidade: 70 kg de carga.

## LAVADORAS DE CIRCUITO FECHADO



Máquinas para o desengorduramento com dissolventes ou álcool modificado em circuito fechado e segundo as normas VOC/13/99. Funcionamento por imersão com ultrassons, aspersão e vaporização. Secagem auxiliada pelo vácuo.

## LAVADORAS DE CESTO



Lavadoras em aço inox com mesa giratória para a lavagem de peças com água quente e detergente. Disponível com secagem e separador óleos.

## JATEADORA COMPACTA



Máquinas manuais de jateamento, a seco ou húmido, de várias dimensões e filtro incluído. Granalhadoras compactas de funcionamento autónomo e com separação dos resíduos através de ciclone estático.

## CABINES & SALAS DE DECAPAGEM



Desenho e construção de cabines à medida, com recuperação do abrasivo, separação resíduos e filtros de despoeiramento.



## GRANALHADORAS DE GANCHO E MESA



Granalhadoras automáticas de turbinas, para tratamento de cargas suspensas em bastidores, ou colocadas na mesa para peças de grandes dimensões. Movimentos de rotação e oscilação e dispensa obra civil.

## GRANALHADORA ROBOTIZADA



Instalações robotizadas à medida, em função do processo de jateamento ou shoot peening a realizar.

## ABRASIVOS



Corindão (óxido de alumínio), microesferas de vidro, cerâmica, plástico, vegetais e granalhas metálicas.

## GRANALHAS



Granalhas de aço, carbono, aço inox, fundição, cerâmicas, plásticas, etc... para obter o tipo de tratamento desejado.

# TEKCLEAN parts

## Única e 100% dedicada à limpeza e tratamento de peças

A Tekclean Parts é a única empresa especialista exclusivamente dedicada a serviços de limpeza e tratamento de peças a operar em território nacional. O CEO Lúcio Silva dá-nos a conhecer esta empresa jovem, inovadora e dinâmica, que assume como principal foco a total satisfação dos seus clientes, independentemente do setor de atividade.

Este é um daqueles casos distintos em que o nome da empresa é praticamente um resumo da sua atividade. Chama-se Tekclean Parts e dedica-se, precisamente, à limpeza e tratamento de peças. Embora recente no mercado, a Tekclean conta com o know-how de mais de duas décadas dos seus fundadores, na área da limpeza e tratamento de peças e superfícies, que juntaram a sua experiência técnica, comercial e de gestão e criaram uma empresa jovem, dinâmica e inovadora.

Especialista em sistemas de limpeza, desengorduramento, decapagem, descarbonização, desoxidação e tratamento de peças, a Tekclean é a única empresa, presente em todo o território nacional, que opera exclusivamente neste tipo de serviços. A determinação em conquistar um lugar de prestígio no mercado levou a empresa de Queluz a diversificar a sua oferta ao longo dos anos e a apostar em serviços inovadores e únicos no mercado nacional, como é exemplo o serviço de limpeza industrial a laser e o serviço de medição e controlo de potência ultrassónica em banhos de ultrassons.

Além disso, a Tekclean tem também à disposição uma vasta gama de equipamentos de lavagem de peças, que abrangem praticamente todas as necessidades de empresas de setores tão distintos como a reparação automóvel, indústria hoteleira, metalomecânica, naval, entre outras. “Os nossos principais serviços são a disponibilização e manutenção de equipamentos de limpeza de peças, ferramentas e utensílios, com equipamentos de laser e ultrassons. Ainda assim, a nossa linha de equipamentos de base aquosa, isentos de COV’s (mais amigos do ambiente, quando comparados com os tradicionais equipamentos a solvente), manuais, automáticos e/ou semiautomáticos, representam uma fatia grande do nosso negócio”, afirma Lúcio Silva.

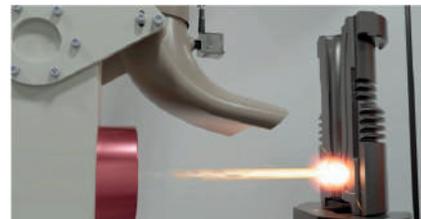
### Inovação e parcerias: os grandes segredos da Tekclean

Desde o primeiro momento, a Tekclean assume como principal objetivo responder eficazmente às necessidades de limpeza ou tratamento de peças dos seus clientes. Por forma a atingir este compromisso, a empresa liderada por Lúcio Silva faz da inovação uma das suas principais bandeiras, apresentando sempre ao mercado as melhores e mais recentes tecnologias de limpeza. “A tecnologia mais recente que temos apresentado ao mercado português, é a limpeza industrial a laser, que não necessita de consumíveis para limpar nem produz resíduos. É totalmente limpa e ecológica, pois permite a remoção de contaminantes através de luz infravermelha, sem efeitos abrasivos sobre os substratos”, explica.



Da fórmula do sucesso alcançado fazem ainda parte as diversas parcerias com marcas de renome internacional, que garantem à empresa portuguesa a capacidade de ir ao encontro das necessidades específicas dos seus clientes. “Esse tem sido o nosso ponto-chave em toda a nossa estratégia. Sabemos que, por norma, isso representa maiores investimentos, mas não nos arrependermos nem um segundo, pois o tempo assim nos tem provado ser a

melhor estratégia.” Neste contexto, importa destacar, entre outras, a importante parceria estabelecida com a BRIO Ultrasonics, que tem permitido à Tekclean apresentar ao mercado grandes novidades na área da limpeza por ultrassons.



Se lhe aguçamos a curiosidade, fique a saber que de 31 de maio a 3 de junho de 2023 tem a oportunidade de ver e conhecer de perto tudo aquilo de que lhe falamos. “Nesta edição da EMAF iremos dar a conhecer os nossos modelos mais recentes de equipamentos de lavagem por ultrassons, assim como dar a conhecer ao mercado as nossas soluções para a limpeza a laser no setor industrial.”



 **TEKCLEAN**  
parts

[www.tekclean.pt](http://www.tekclean.pt)



AUTOMAÇÃO MELHORADA



INTEGREX MULTI-TAREFA



CENTROS DE MAQUINAÇÃO VERTICAIS



CENTRO TORNEAMENTO CNC



CENTROS DE MAQUINAÇÃO HORIZONTAIS



5-AXIS MULTI-TRACKING



MÁQUINAS DE PROCESSAMENTO LASER

# DESCOBRIR AS MAIS RECENTES SOLUÇÕES DE PRODUÇÃO COM MAZAK

PAVILHÃO 1 STAND A20

Seja qual for o seu ponto no crescimento enquanto empresa, desde start-ups até fornecedor para a indústria aero-espacial, a Mazak apoiará sempre o seu desenvolvimento. Desde o torno de entrada de gama a centros multi-tarefa de 5 eixos, os utilizadores de máquinas-ferramenta escolhem a Mazak como seu parceiro.

Ligue +351 927 771 596 ou envie email para [sales@mazak.pt](mailto:sales@mazak.pt)

DISCOVER **MORE** WITH MAZAK™

[www.mazakeu.pt](http://www.mazakeu.pt)

**Mazak**  
Your Partner for Innovation



## De mãos dadas com a proteção

**O Grupo Ansell é uma multinacional com grande relevância no mercado mundial que se foca no fabrico de material de proteção individual. A única fábrica da marca na Europa fica em Portugal, mais concretamente em Vila Nova de Poiares, sendo especializada na produção de luvas e mangas industriais, utensílios indispensáveis para atividade de setores como o automóvel, metalomecânica ou alimentar. Aliada aos excelentes resultados que a marca tem registado, encontra-se uma política que visa a sustentabilidade ambiental.**

No mercado português desde 1990, a marca é responsável pelo fabrico de luvas da categoria EPI, ou seja, luvas de proteção industrial. A Ansell está capacitada para fornecer uma luva mais têxtil e tricotada, indicada, por exemplo, para a indústria alimentar, como também disponibiliza uma luva mais técnica, com maior aptidão para proteção ao corte, destinado para indústrias como a metalomecânica, vidreira e automóvel.

### **Anualmente, a Ansell Portugal produz cerca de 21 milhões de pares de luvas**

A empresa que emprega 404 trabalhadores no país assume ainda um papel preponderante dentro do Grupo Ansell, através de um departamento interno e autónomo de desenvolvimento de novos produtos. Esta secção é responsável

pela criação de alguns objetos de proteção pioneiros na área como, por exemplo, as mangas que conferem proteção à zona do antebraço, sendo um artigo com grande sucesso, criado e produzido em Portugal e exportado para a Europa, América do Norte e, recentemente, América do Sul. Atualmente, a Ansell Portugal é uma empresa referência no seu setor de atividade, produzindo, em média, cerca de 21 milhões de pares de luvas anualmente, tendo capacidade técnica para chegar aos 25 milhões.

Esta capacitação para a produção em grande escala permitiu que a Ansell Portugal se adaptasse às novas tendências que o mercado exige, nomeadamente pós-covid 19. Com a pandemia os cidadãos ganharam maior consciencialização para a proteção das mãos na execução de simples tarefas diárias,

procurando um artigo que desse maior proteção. Neste sentido, a Ansell Portugal criou uma linha de produção apenas destinada à produção de uma luva multiuso, maleável, que se adapta à mão e que pode ser usada em trabalhos em casa. Simultaneamente, a criação de legislação mais rígida de higiene e proteção individual no trabalho nas mais diversas áreas, também é responsável pelo aumento de procura desta luva menos técnica. O carimbo “made in Portugal” é também uma mais-valia para os artigos da Ansell Portugal, conferindo um selo de qualidade. O crescimento que a marca tem obtido em Portugal tem aberto portas a novas competências, como é exemplo as luvas para proteção elétrica de borracha que necessitavam de certificação a cada 6 meses que só podia ser feita nas fábricas da Malásia, o que re-



presentava um grande incomodo para os clientes europeus. Atualmente, a Ansell Portugal está já habilitada a realizar esse processo, garantindo que tal seja feito em apenas uma semana.

**O conceito de indústria 4.0 empregue na marca é fator-chave para a criação de processos de produção que garantam maior produtividade**

Na era tecnológica e cada vez mais competitiva em que vivemos, a introdução de tecnologia de automação é um processo fundamental para, por um lado, agilizar processos e aumentar a produtividade e a capacidade de resposta ao mercado e, por outro lado, simplificar o trabalho dos empregados da marca. Seja pela adaptação da tecnologia que chega das restantes fábricas do grupo, maioritariamente sediada na Ásia, seja na busca de parcerias locais que sejam um garante de fornecimento de tecnologias para automação das máquinas da empresa em Portugal. Neste sentido, a introdução do conceito de indústria 4.0 na fábrica da Ansell Portugal possibilitou, entre outras coisas, a sensorização das máquinas que não só concede um melhoramento no seu desempenho diário, como também são uma fonte de informação muito útil sobre o seu funcionamento. Assim, atualmente, os trabalhadores da fábrica conseguem registar quanto tempo cada máquina opera, a quantidade de produ-

ção durante o dia “versus” o que deveria ter sido produzido e, principalmente, ter acesso a dados sobre possíveis avarias, simplificando a perceção da tipologia da avaria e, conseqüentemente, quem é o técnico mais adequado para intervir. Esta brevidade e simplificação no processo de produção, aliada às reuniões diárias da equipa de gestão que se destinam à análise dos dados recolhidos pela tecnologia, são fatores pilares que garantem que a Ansell Portugal está capacitada para fornecer um serviço rápido, eficaz e de qualidade.

**A Ansell Portugal é uma empresa que regula a sua atividade em nome da sustentabilidade ambiental**

A Ansell Portugal sabe que é parte integrante de uma sociedade, reconhecendo, por isso, a importância de adequar a sua atividade às novas problemáticas ambientais que afetam as sociedades de forma transversal. Neste sentido, a empresa tem procurado estabelecer metas e projetos que ajudem a reduzir o impacto negativo sobre o ambiente. Ao longo dos dois últimos anos, a Ansell Portugal diminuiu o consumo de eletricidade para 5% e de gás para 4%, sendo que todos os fornos da marca trabalham a gás. Além disso, a empresa compra energia 100% verde, tem instalado cerca de 1100 painéis fotovoltaicos que permitem autoconsumir 21% da energia, apenas usa

luminárias LED’s e tem instalado um sistema de reutilização de água que permite que toda a água usada na lavandaria da empresa durante o dia seja filtrada e reaproveitada todos os dias. Atualmente, a marca está a implementar o certificado “zero waste to landfill”, isto é, garantir que menos de 1% de lixo é enviado para aterro.

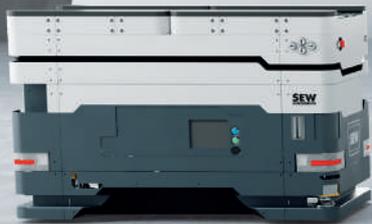
Ainda relativamente as preocupações ambientais da marca, a Ansell Portugal lançou para o mercado uma luva pioneira e revolucionária na defesa do meio ambiente. Trata-se de uma luva destinada para a indústria alimentar produzida com materiais compostáveis, o que permite que quando a luva entrar em contacto com algumas bactérias no lixo, se desfaça num espaço de semanas.

Para o futuro, a Ansell Portugal procurará aumentar a sua capacidade de produção para perto dos 25 milhões de pares de luvas por ano, bem como apostar cada vez mais na automação das máquinas que atualmente possui.



[www.ansell.com](http://www.ansell.com)

**SEW**  
**EURODRIVE**



# BEM VINDO À INDÚSTRIA 4.0

**BY  
SEW-EURODRIVE.**

**SEW**  
**EURODRIVE**

SEW-EURODRIVE PORTUGAL, LDA.  
Av. Fonte Nova, n.º 86  
3050-379 Mealhada  
Tel. 231 209 670  
SERVIÇO DE EMERGÊNCIA 24/24H:  
935 987 130  
info@sew-eurodrive.pt  
→ [www.sew-eurodrive.pt](http://www.sew-eurodrive.pt)

**Pavilhão 5  
Stand D08**